

# 2014/3期 決算説明会

株式  
会社 **フォーバル**

(コード番号 8275)

2014.5.23

**2014/3期連結決算概要**  
**2015/3期連結業績見通し**

**アイコン事業が順調に拡大  
増収・増益/利益率の向上**

**財務体質の強化**

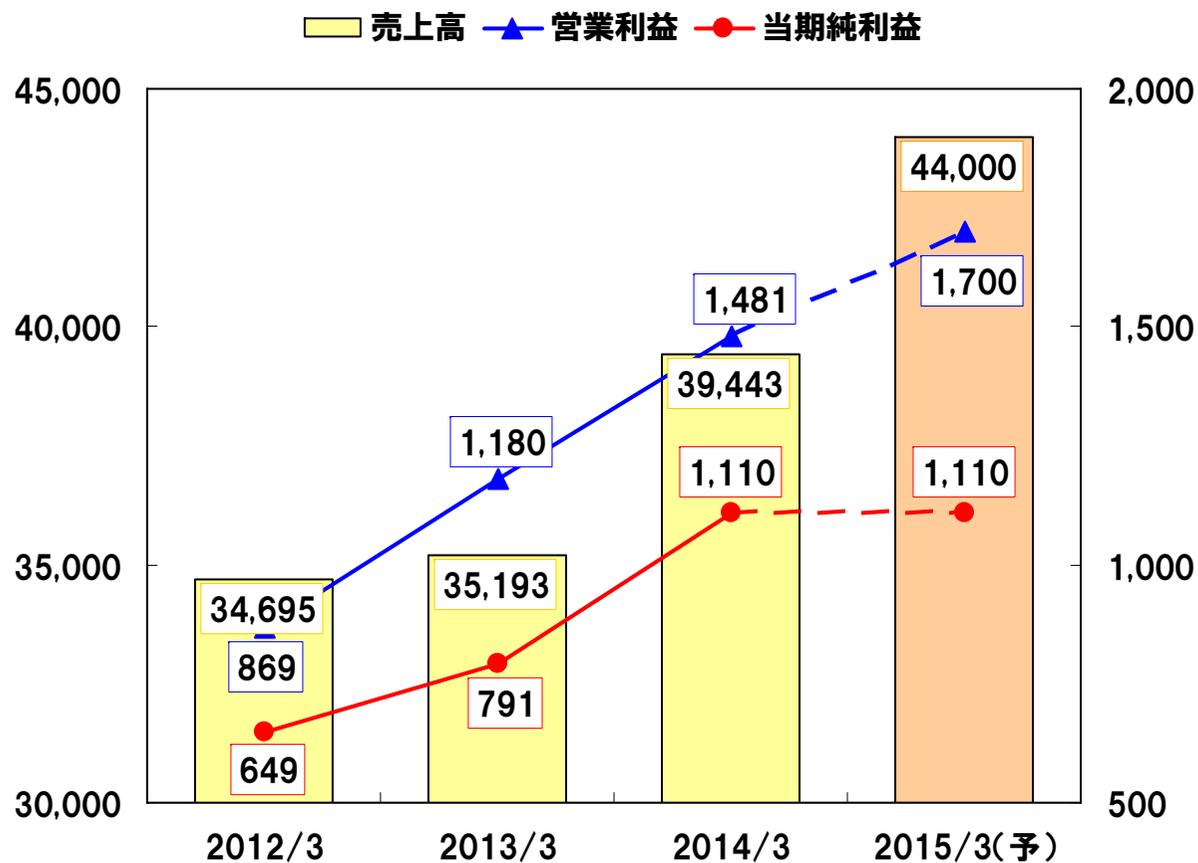
**海外事業の基盤整う/新規事業の育成**

# FORVAL 連結決算概要

	2014/3				2013/3		2014/3	
	実績	売上比	前期比	期初予想比	実績	売上比	期初予想	売上比
売上高	39,443	100.0%	4,249 【12.1%】	3,443 【9.6%】	35,193	100.0%	36,000	100.0%
売上総利益	11,121	28.2%	871 【8.5%】		10,249	29.1%		
販管費	9,640	24.4%	570 【6.3%】		9,069	25.8%		
営業利益	1,481	3.8%	301 【25.5%】	111 【8.1%】	1,180	3.4%	1,370	3.8%
経常利益	1,486	3.8%	253 【20.6%】	86 【6.1%】	1,232	3.5%	1,400	3.9%
	投資有価証券・子会社 株式売却益 310				投資有価証券売却益 205			
当期純利益	1,110	2.8%	318 【40.2%】	370 【50.0%】	791	2.3%	740	2.1%

単位:100万円

## 増収・増益

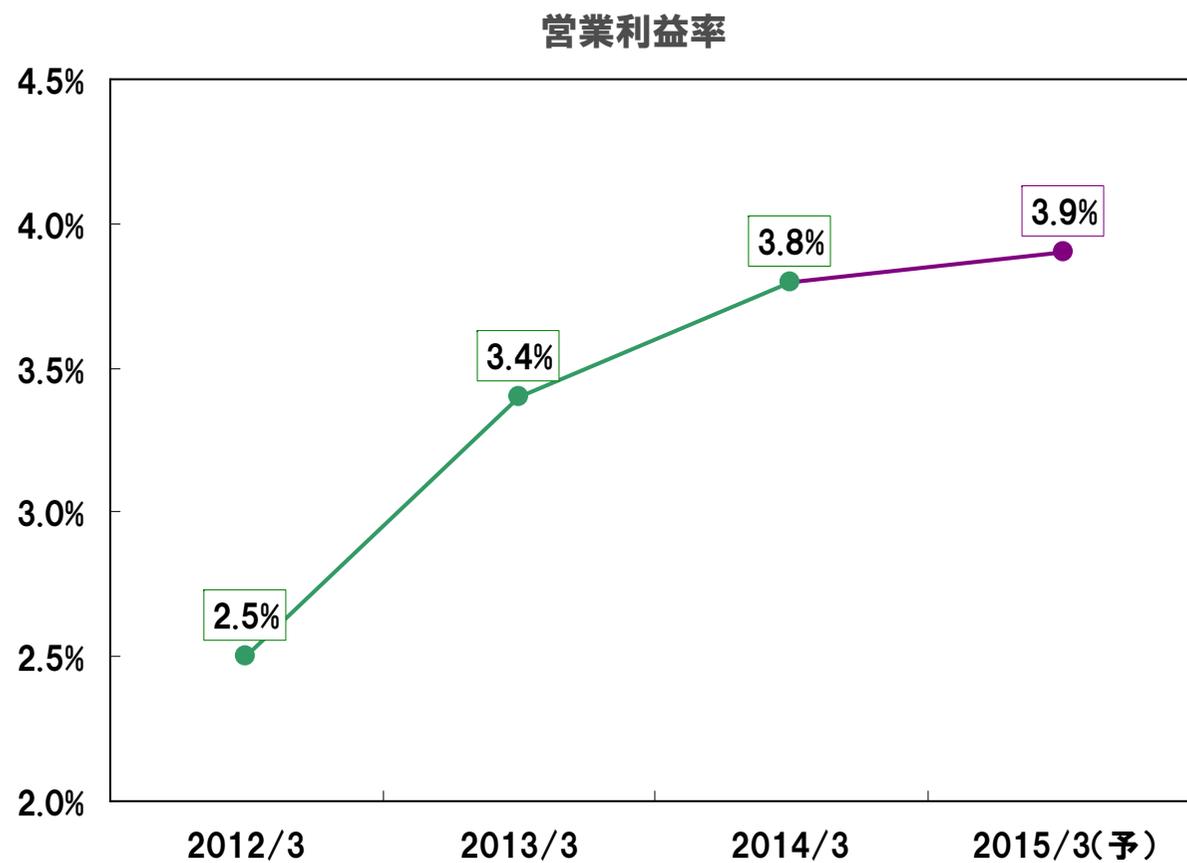


・2014年3月期は特別利益317百万円計上

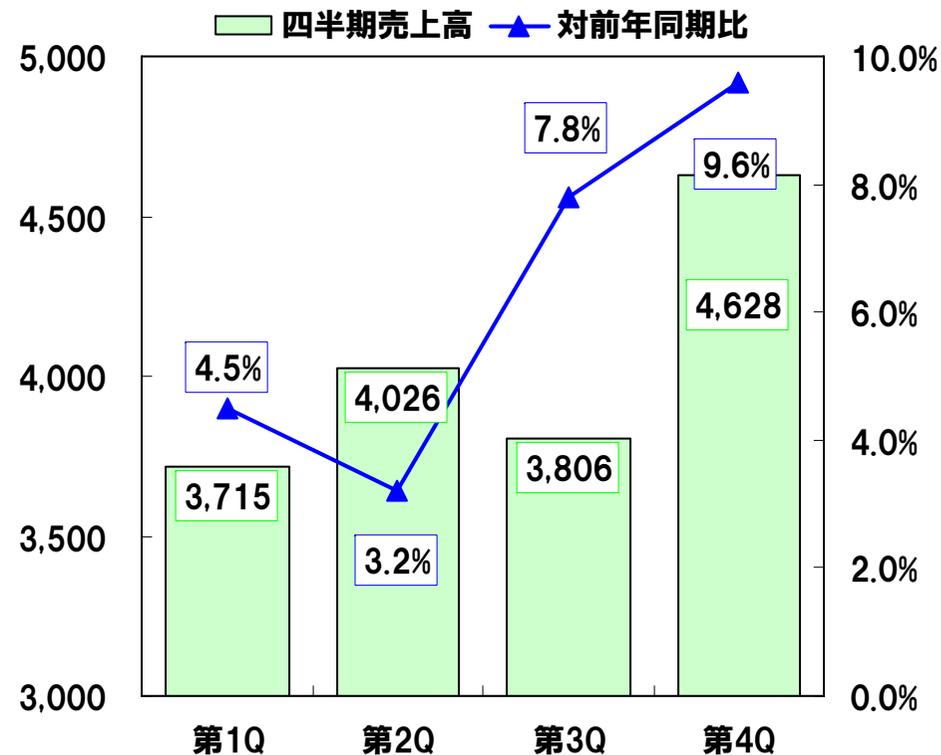
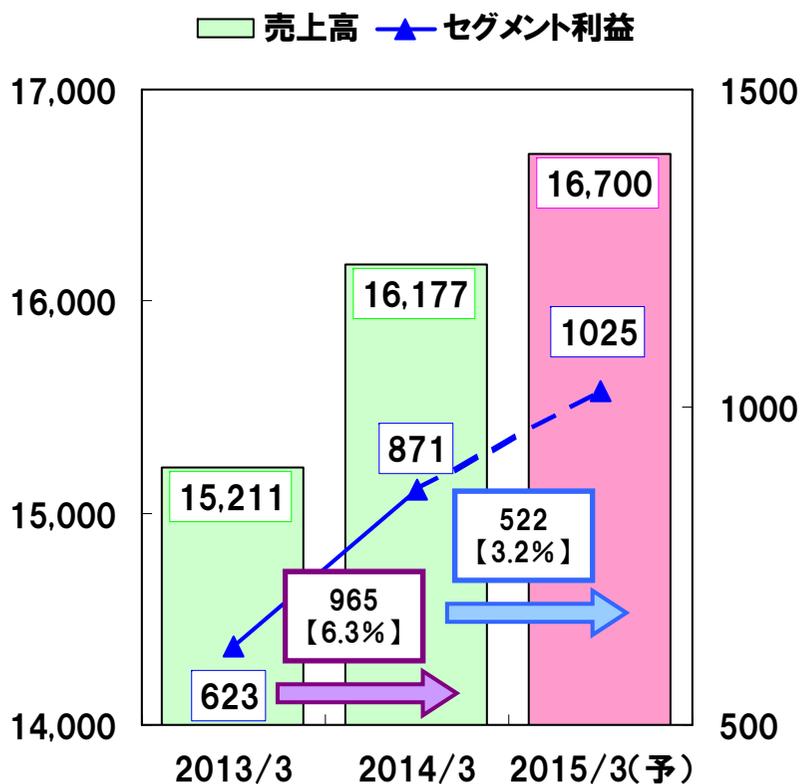
・2015年3月期は特別利益を見込まず

単位:100万円

## 利益率の向上



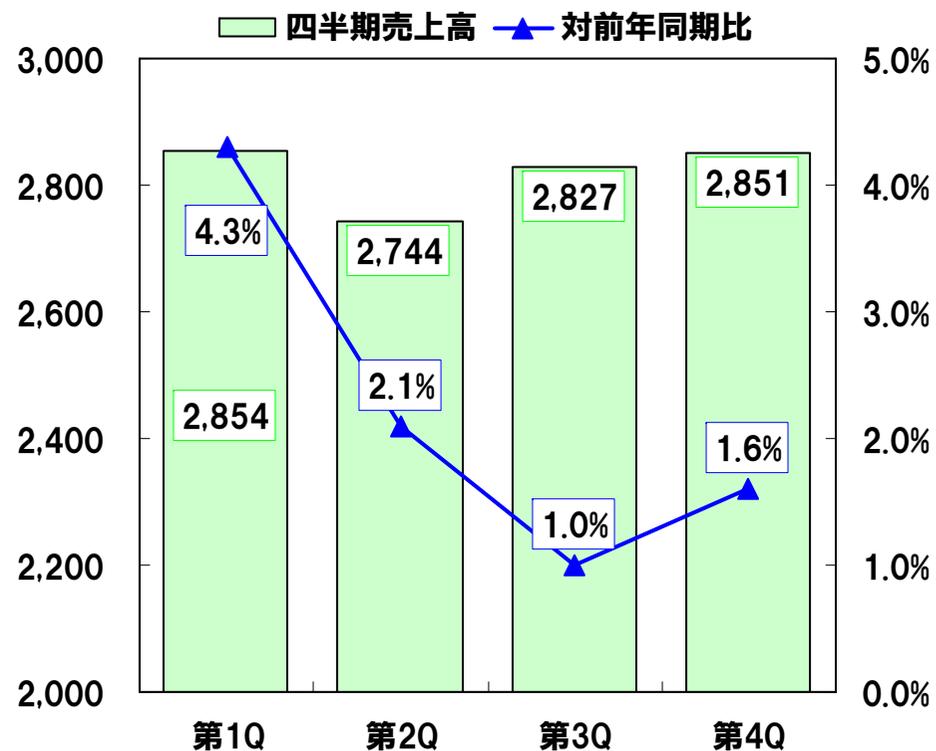
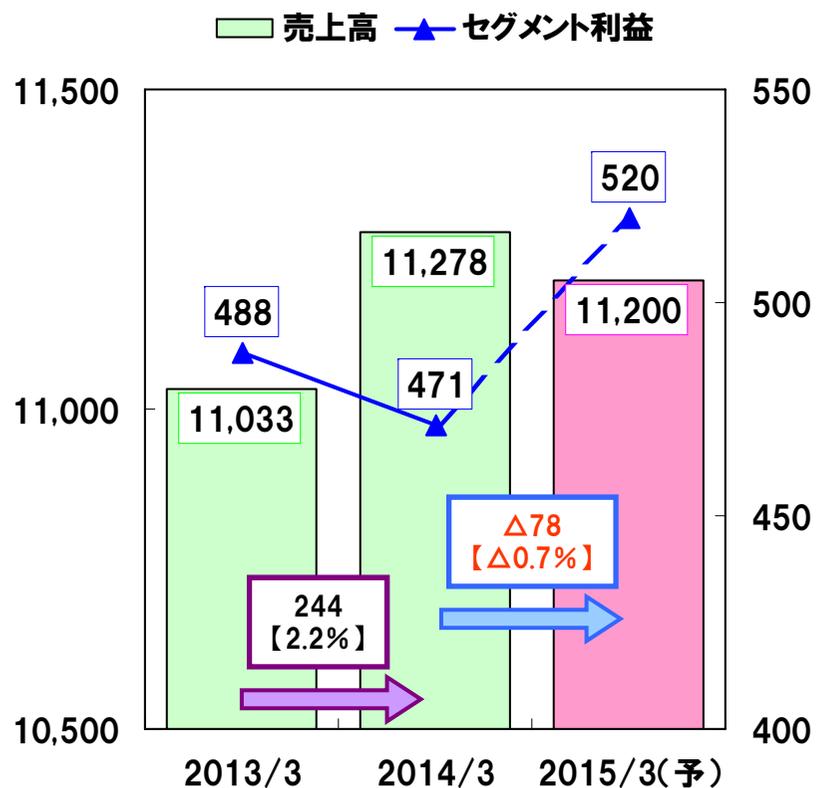
## フォーバルビジネスグループ



**・アイコン事業の拡大、リアルタイムマネジメントの定着**

単位：100万円

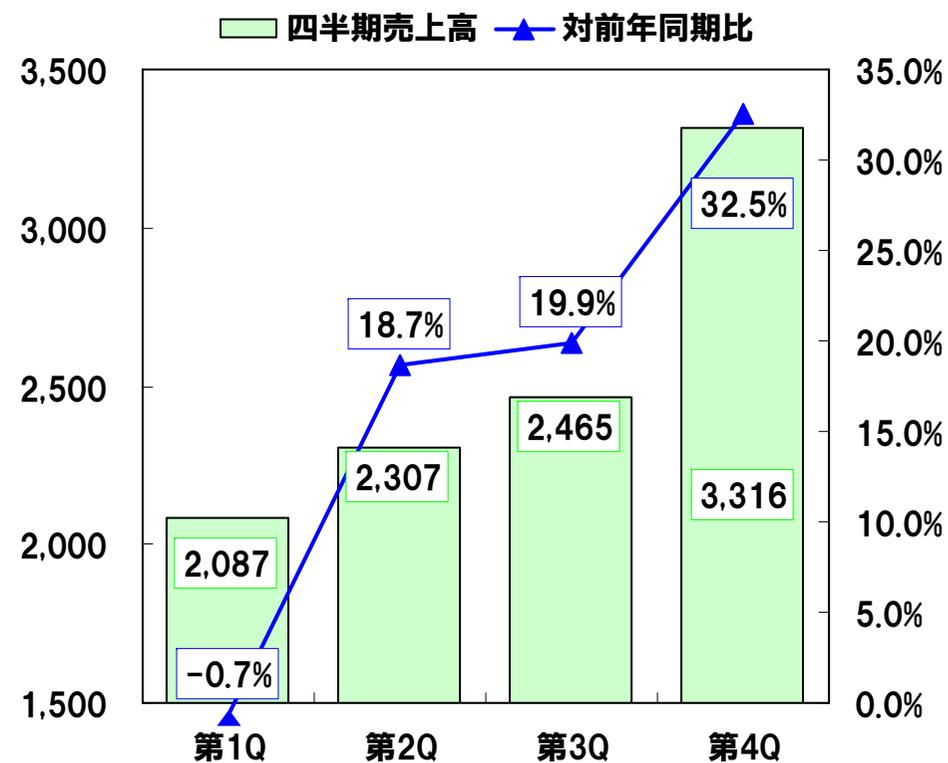
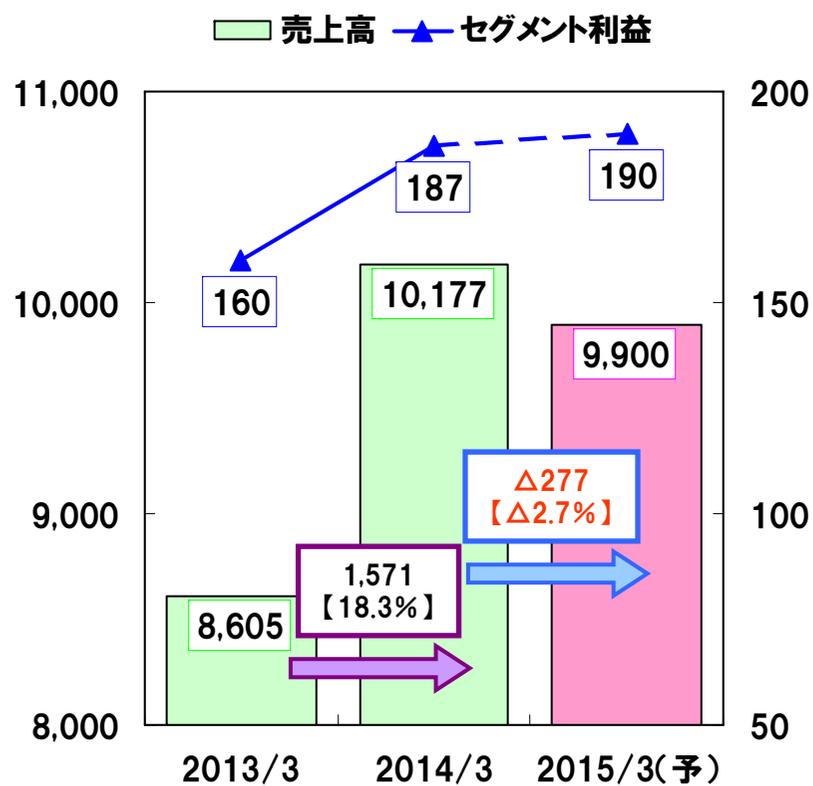
## フォーバルテレコムビジネスグループ



**・通信サービスは減少、保険関連が好調**

単位: 100万円

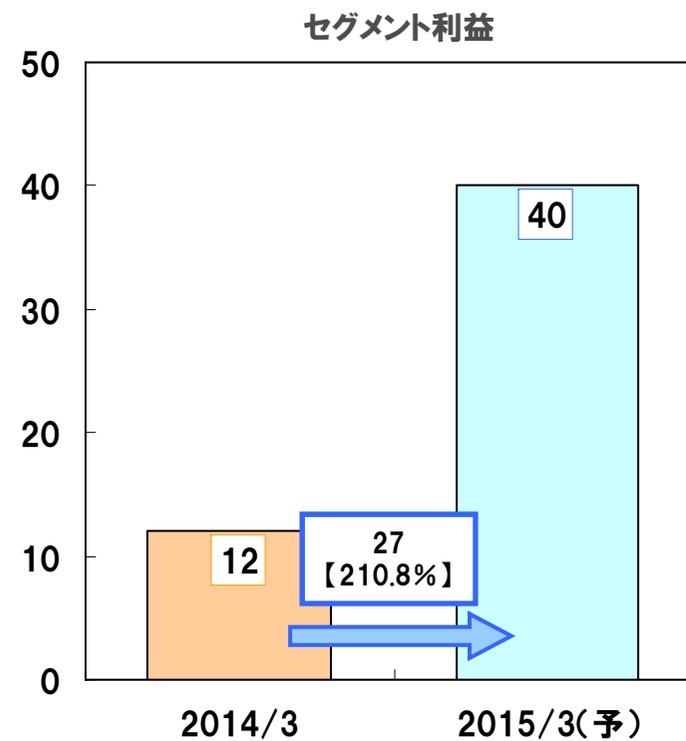
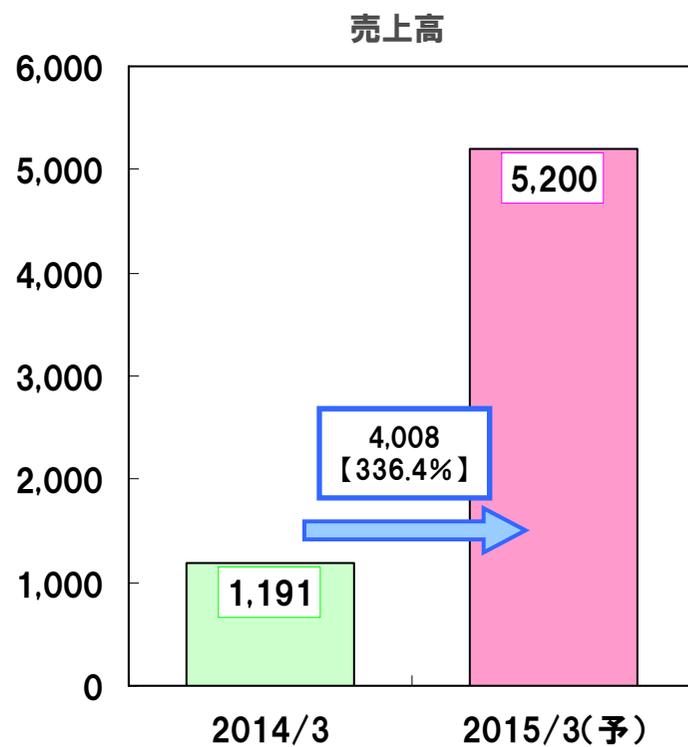
## モバイルショップビジネスグループ



・スマートフォンを中心に携帯販売台数が増加

単位: 100万円

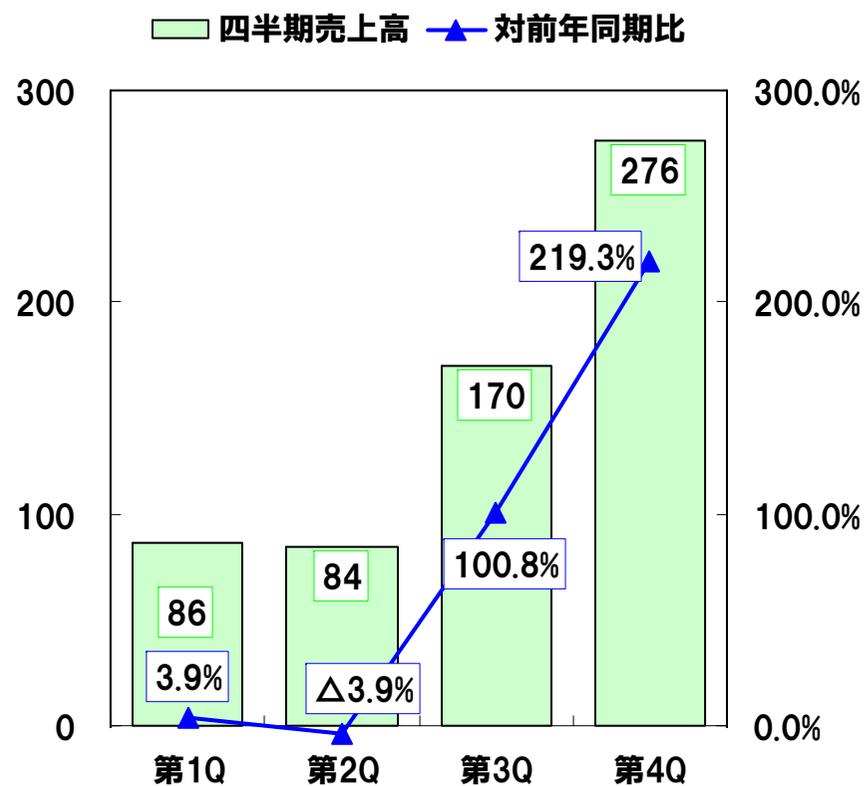
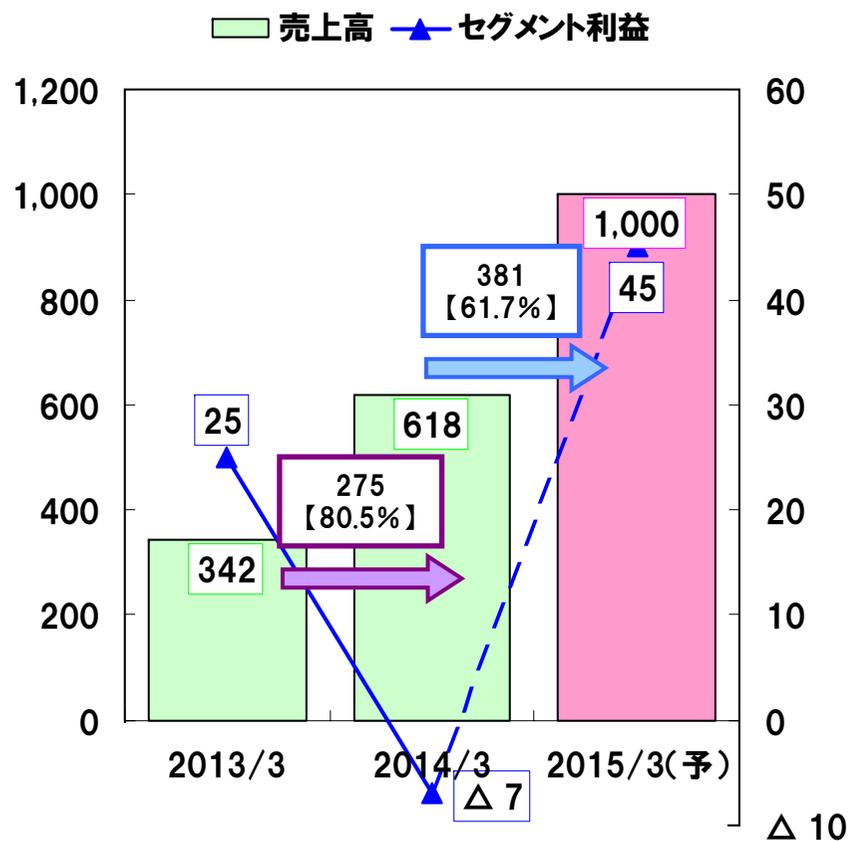
## 総合環境コンサルティングビジネスグループ



・2013年12月に株式会社アップルツリーを子会社化

単位:100万円

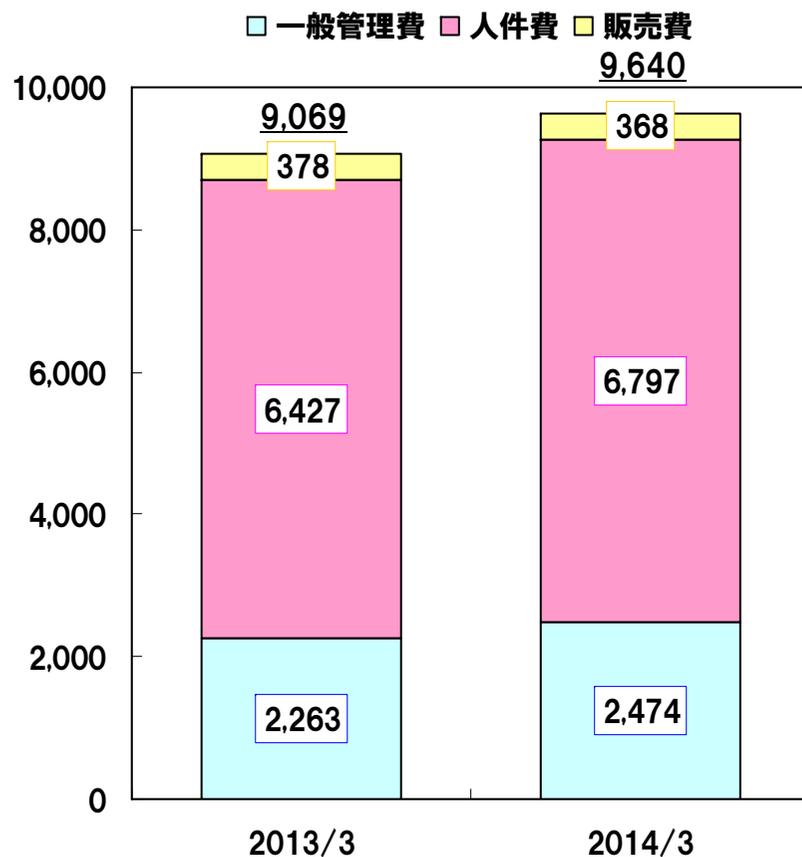
## その他事業グループ（人材・教育コンサルティング）



・2013年10月に株式会社アイテックを子会社化

単位：100万円

**前期比6.3%増 (売上総利益は前期比8.5%増)**



## 販売費

前期比  $\Delta 10$ 【 $\Delta 2.7\%$ 】

## 人件費

前期比 369【5.8%】

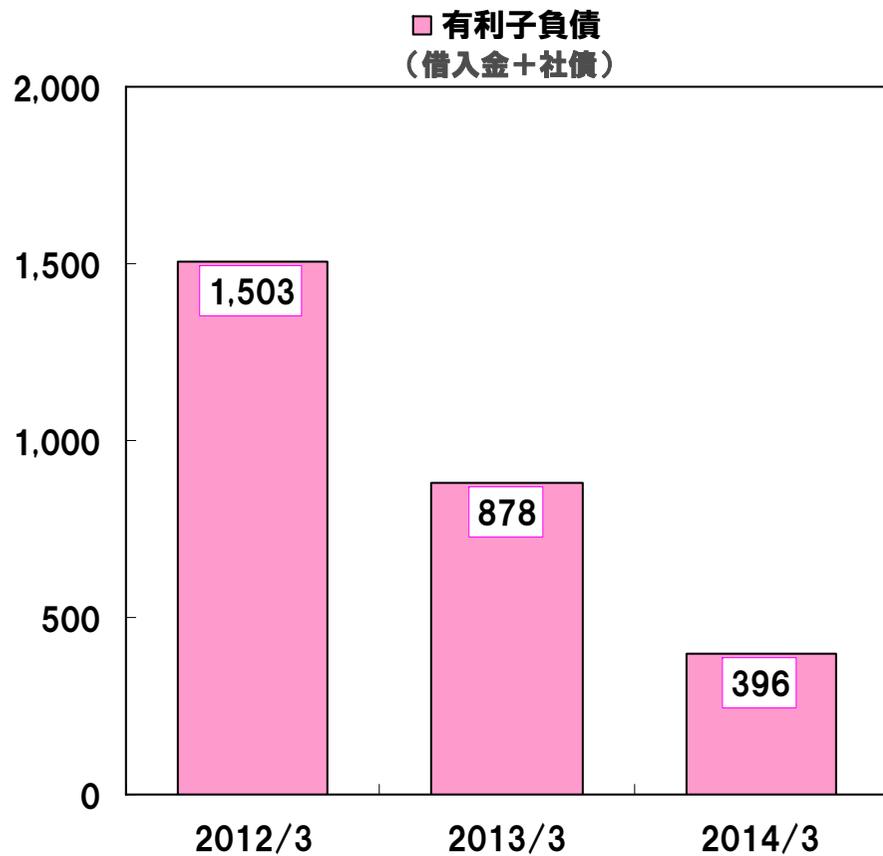
従業員(臨時を除く)は前期比65名増加

## 一般管理費

前期比 211【9.3%】

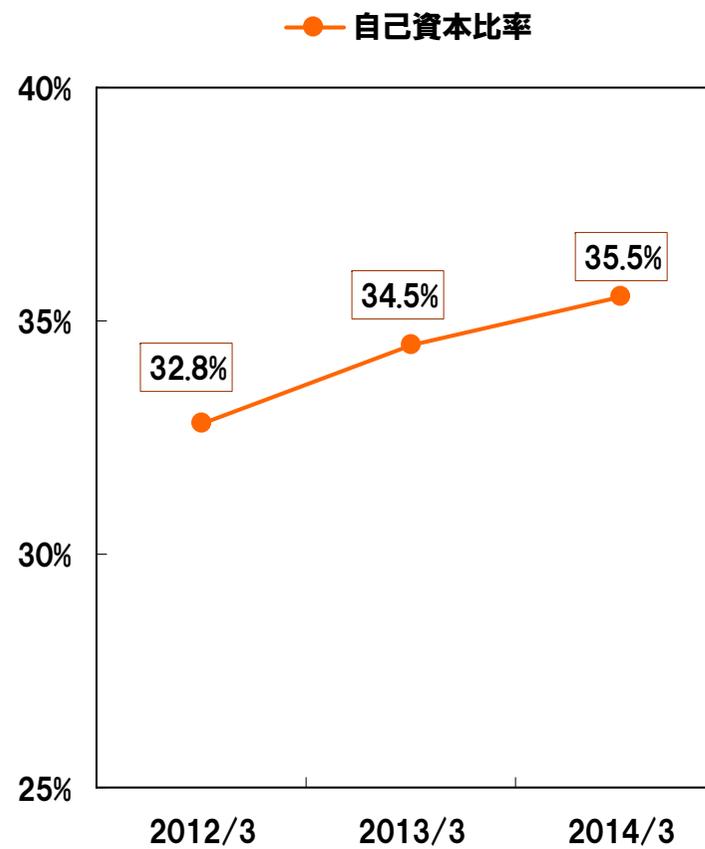
旅費交通費や地代家賃の増加

単位:100万円



単位:100万円

**有利子負債の着実な圧縮**



**自己資本比率の改善**

# FORVAL 2015/3期連結業績見通し

	2015/3期予想			2014/3期	
	予想	売上比	前期比	実績	売上比
売上高	44,000	100.0%	4,556 【11.6%】	39,443	100.0%
営業利益	1,700	3.9%	218 【14.8%】	1,481	3.8%
経常利益	1,600	3.6%	113 【7.7%】	1,486	3.8%
当期純利益	1,110	2.5%	0 【0.0%】	1,110	2.8%
1株当たり 当期純利益	83.71			83.71	
配当金	22.50			22.50	

特別利益  
317百万円計上

単位：100万円

# フォーバルグループの成長戦略

「**情報通信コンサルタント**」として**企業経営を  
支援する集団となり、  
中小・中堅企業の利益に貢献する**

スローガン

**新しいあたりまえ**

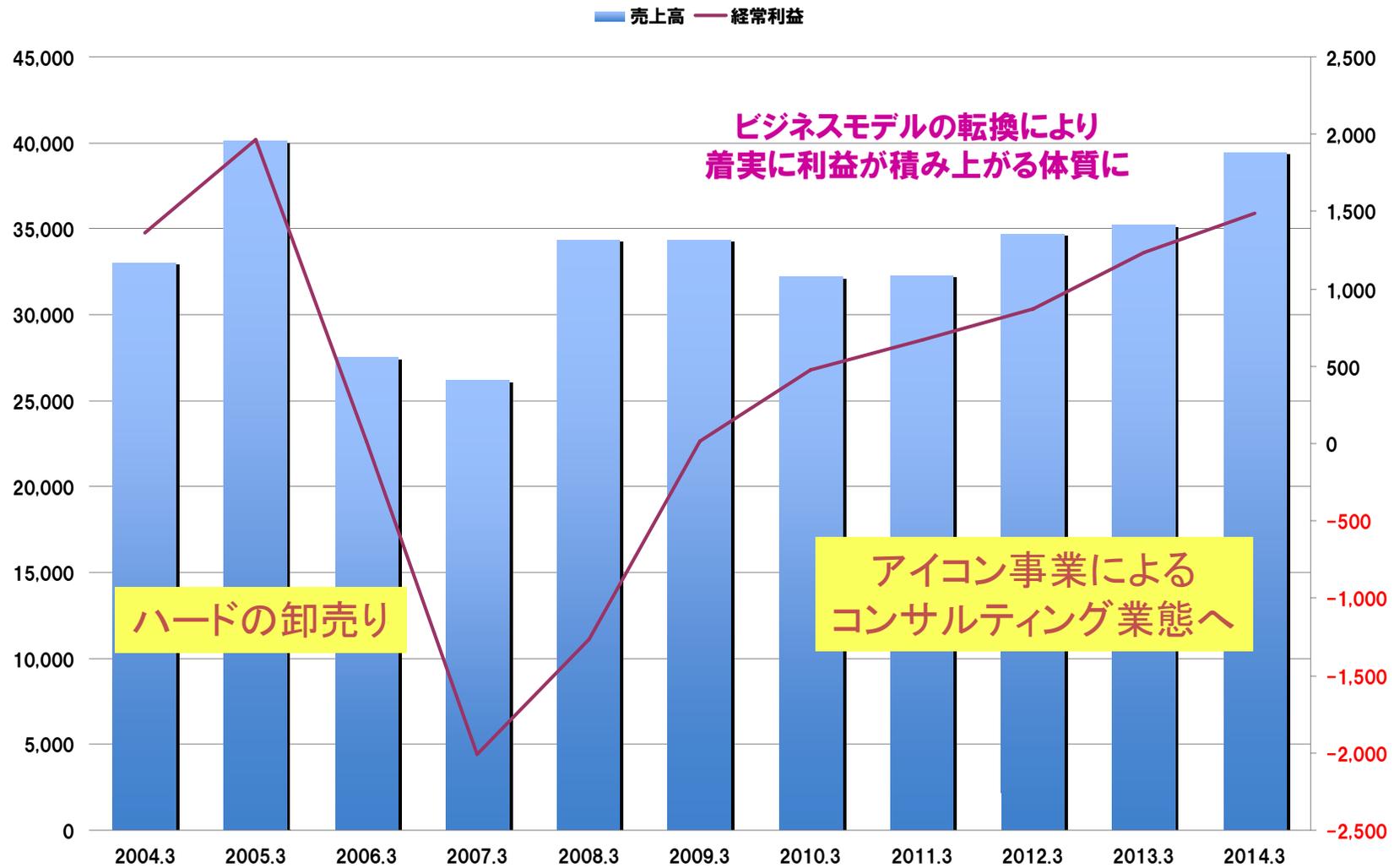
ブランド

**無限の情報から、唯一の答えを。**

商品

**1000の頭脳で ” i ” に応える経営支援。**

# FORVAL フォーバルグループの長期業績推移



単位: 100万円

**経営コンサルティングカンパニー**

環境  
コンサル  
ティ  
ング

人材・教育  
コンサル  
ティ  
ング

海外  
コンサル  
ティ  
ング

情報  
通信  
コンサル  
ティ  
ング

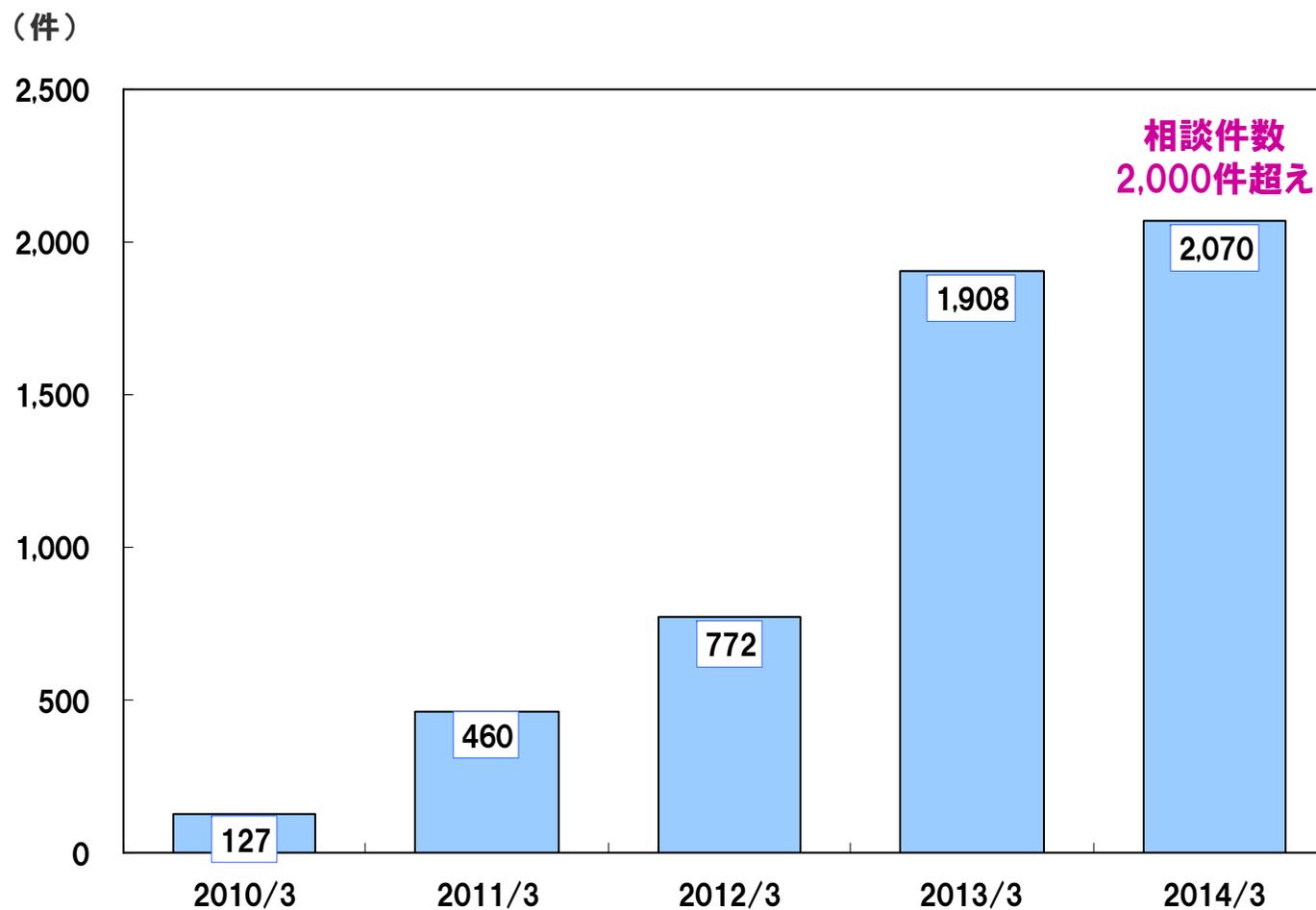
新規事業

既存事業

## 国内の中小・中堅企業経営者に対する経営コンサルサービス

- 情報通信の知識・技術を駆使した経営コンサル
- 総合的な経営コンサル
- 独自の海外進出ノウハウによる経営コンサル
- 社内の人材問題に対応する経営コンサル
- 環境に対応する経営コンサル

**経営コンサルタントとしての評価が定着**



アイコンサービスの更なる拡大のためOEMによるネットワーク作りに注力

**BRMC**

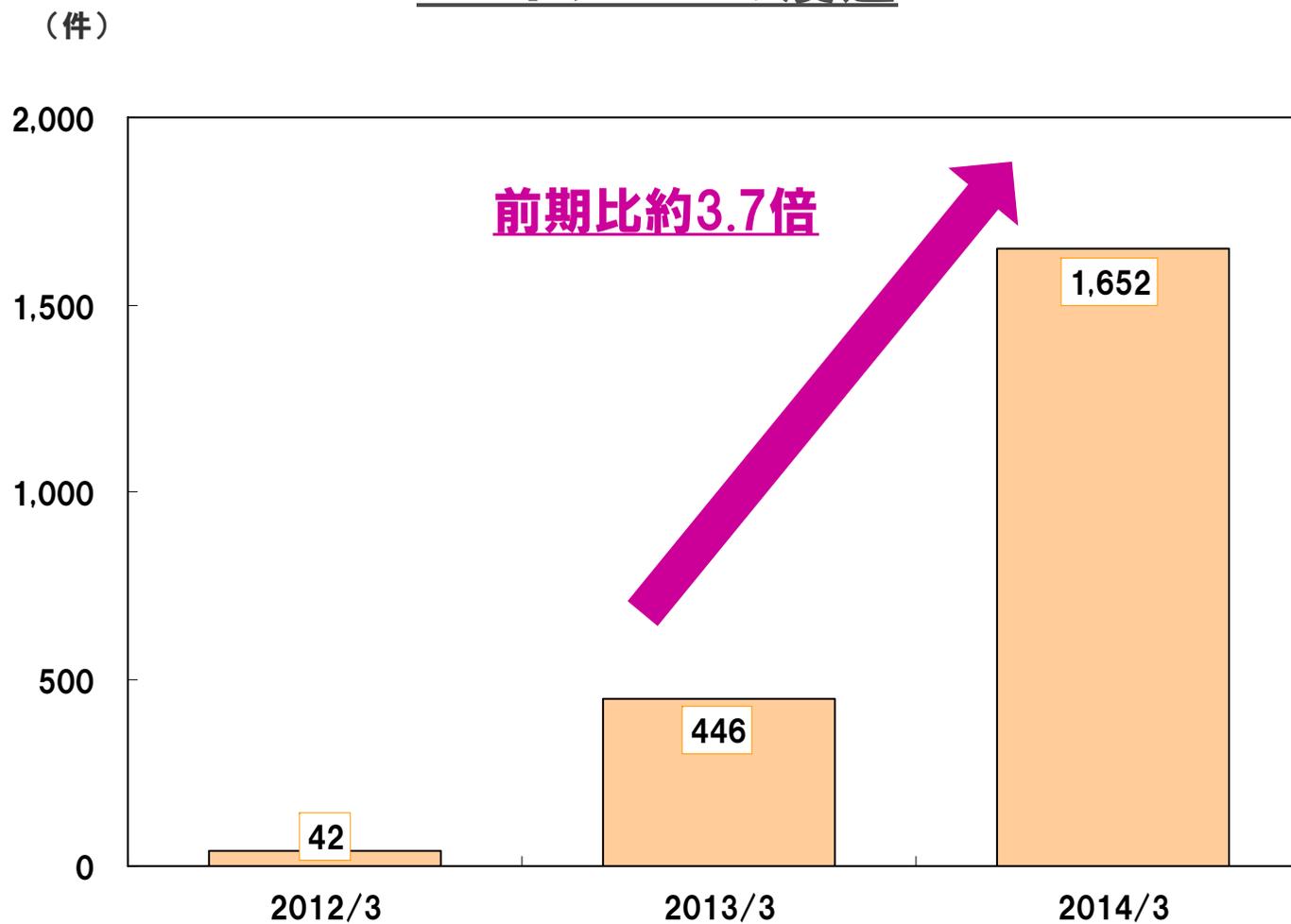
**B**usiness **R**estructuring & **M**anagement **C**onsulting

差別化された  
新しいビジネスモデルの  
ノウハウ自体を提供



パートナーの拡大  
&  
アイコンサービスの拡大

パートナーへの浸透



トータルサポート

stage

進出後

stage

進出前

OA・NW  
ITサポート

■ OA・NWのIT環境サポート

バック  
オフィス  
業務支援

■ 会社規定作成支援  
■ 経理・総務等業務支援  
■ セールスプロモーション支援

人材採用  
支援

■ 現地スタッフ採用支援  
■ 現地スタッフ教育支援

現地法人  
設立支援

■ 工場用地・オフィス・駐在員住居選定支援  
■ 法人登記・各種ライセンス申請登録支援  
■ 内装・什器・OA・NW環境構築支援

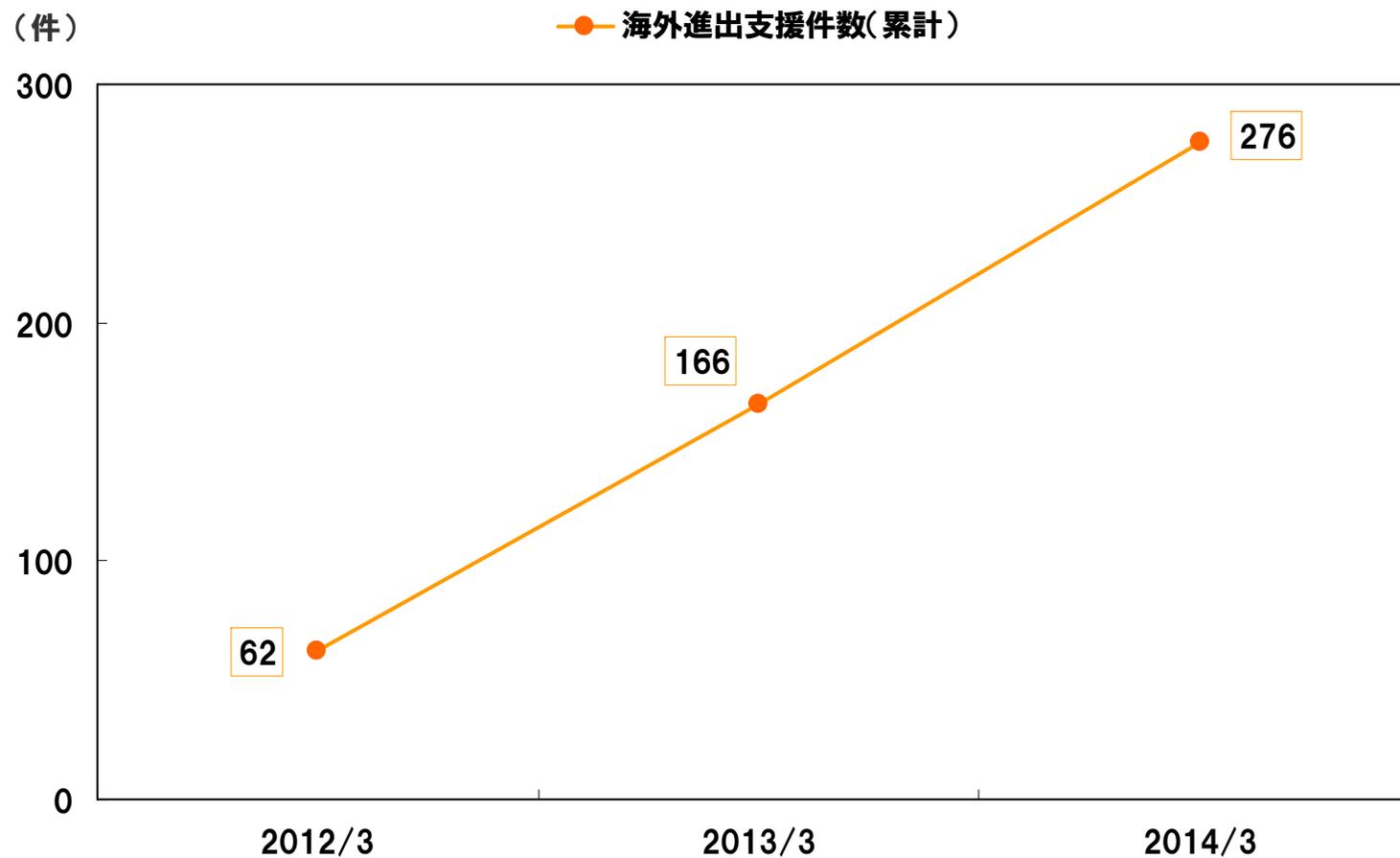
海外進出  
FS支援

■ 現地視察ツアー同行  
■ FS調査・マーケティングリサーチ  
■ レンタルオフィス提供

情報提供

■ セミナー  
■ 紙面 & WEBの活用







## 株式会社クリエイティブソリューションズ

### IPネットワークおよびITセキュリティ分野の

- ・管理者、技術者の人材育成
- ・アウトソーシング業務

### 東南アジア人材の紹介 (フォーバル海外グループとのシナジーを追求)

- ・留学生向け就職活動支援セミナー開催(2回)
- ・在日カンボジア留学生協会や在日ベトナム学生青年協会との交流
- ・アジア人材紹介WEBサイト(アジアンヒューマンネット)の活用



海外進出予定企業への留学生人材を紹介



## 株式会社アイテック

2013年10月子会社化

**情報処理技術者試験対策を中心としたIT教育サービスを提供**

- ・通信教育事業
- ・書籍の出版、販売事業
- ・企業向け社員研修事業

採用団体  
約8,000社

総受講者数(推計)  
約90万人



**東南アジアへの展開** (フォーバル海外グループとのシナジーを追求)

- ・**アジア共通統一試験(ITPE)**合格者の人材紹介を皮切りに、  
現地のIT人材育成、供給事業を早期に事業化

※フィリピン、タイ、ベトナム、ミャンマー、マレーシア、モンゴルの6カ国で実施

APPLE TREE

## 株式会社アップルツリー

2013年12月子会社化

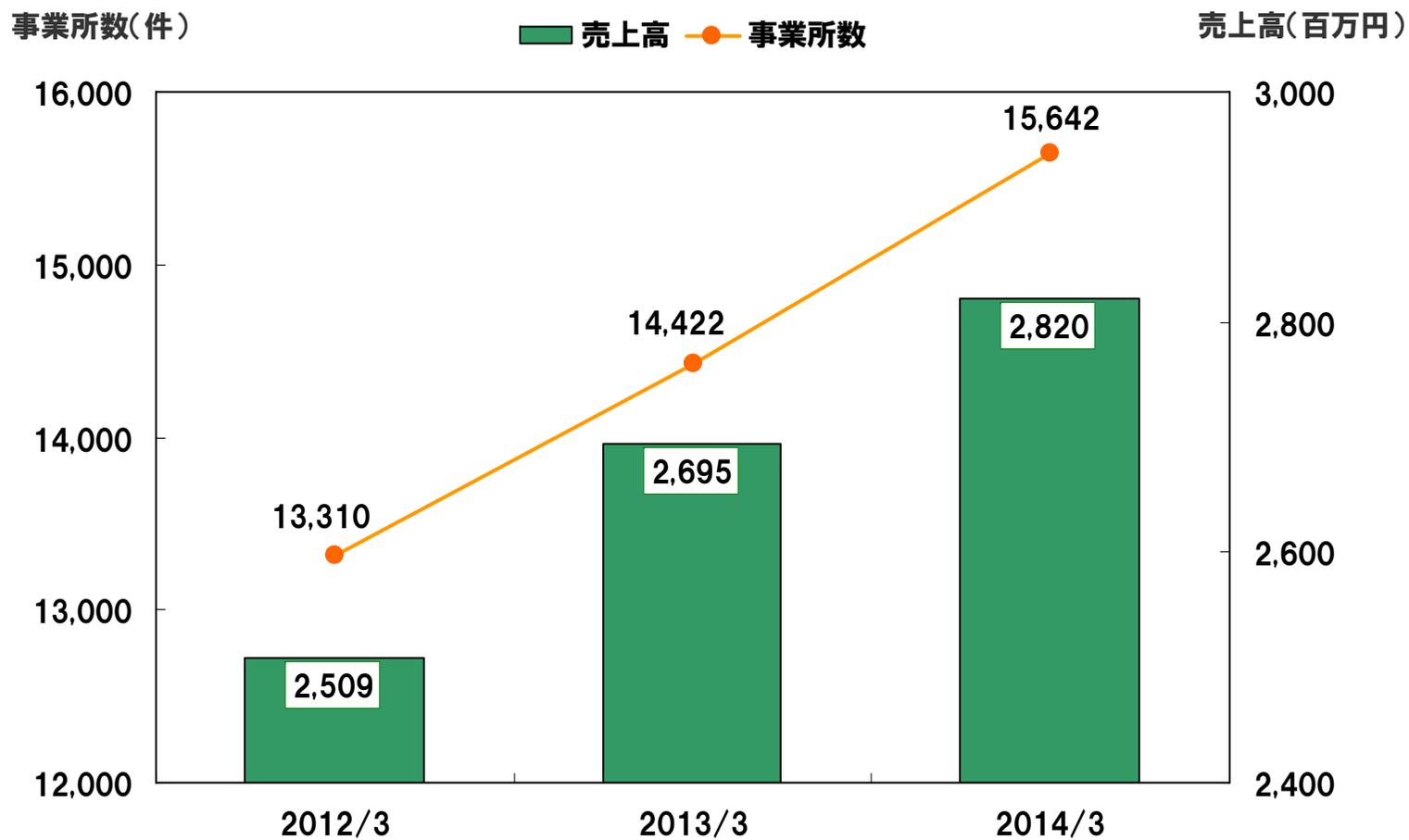
- ・太陽光システム/オール電化製品卸業
- ・太陽光システム/オール電化設備施工請負業

販売店  
約400社

顧客(推計)  
約12万戸

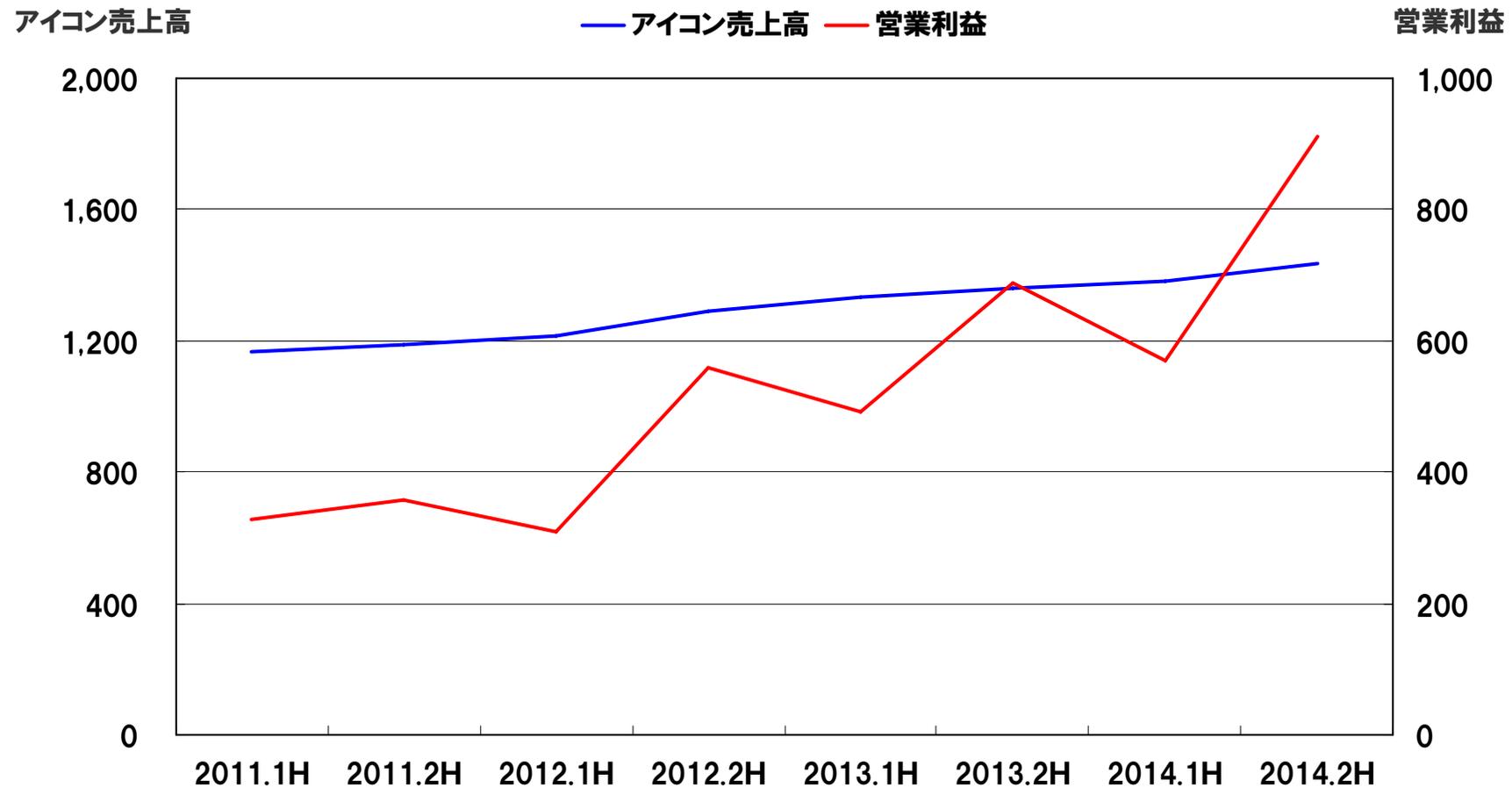
フォーバルグループの顧客層への展開

## 順調に拡大



# FORVAL アイコンサービスと営業利益の推移(半期ベース)

## アイコン事業の拡大に伴って着実に営業利益は増加



単位:100万円

### 将来の見通しに関する記述についてのご注意

本プレゼンテーション資料に掲載されている弊社の計画、目標、方針、戦略、判断、財務的予測、将来の数値・金額などのうち、歴史的事実でないものは弊社に関わる将来の見通しに関する記述であり、弊社の経営陣が現在入手可能な情報に基づく予測、想定、認識、評価、判断、前提(仮定)等を基礎としています。これらの実現については、様々な要素の潜在的リスクや不確実性を含んでいます。

なお、本プレゼンテーション資料は投資勧誘を目的としたものではありません。投資に関する決定は、利用者ご自身の判断において行われますようお願い申し上げます。