

Coreea

Vol. **01**

創刊号

特集！お客様自慢！！

株式会社ハローハロー【渋谷区】

有限会社わがみ堂【文京区】

株式会社リズム【渋谷区】

おめでとう
ございます

祝
入学式

フォーバルからのお知らせ
コーレア(首都圏版)発刊のご挨拶
首都圏第二支社のご紹介
予告！「ビジネス銀座」はじめます
フォーバルのガンバルマン
移転ソリューション部門紹介

表紙＆占いの提供

有限会社ゼナ

コーレア（首都圏版）発刊のご挨拶

平素は大変お世話になっております。

昨今、「100年に1度の不況」と言われておりますとおり、私たちのお客様においても、取引先においても、「事業の見直しをしている」「本格的に経費削減を図らなくてはいけない」あるいは中には、「これ以上会社を続けることができない」というお話を実際に耳にします。本当に大変な時代になったと思います。

しかし一方で、「本業に専念するようになって、結果として業績が上向いた」「新たに条件の良い取引先が見つかった」と、この変化を大きなチャンスにされている会社もあるのです。

こうした状況を見ると、「不況」「不景気」と言っても、それをポジティブに捉え、きちんと課題に対処していけば、解決できる問題も多く、気持ちの持ち方次第で上向きもすれば、下向きもするという面が、多分にあると私は思っています。実際に、弊社のお客様の中には、不況に負けないパワーで、生き生きとビジネスをされている、個性的な会社さんが多くいらっしゃいます。

こうしたお客様に、毎日訪問させていただいている私たちが中心となり、お客様同士が交流するきっかけとなる場をご提供できれば、皆様のビジネスをさらに活性化していただくお手伝いになるのではないかと、そんな思いから、今回、この『コーレア（首都圏版）』を発刊させていただくことになりました。

これから、この誌面を通じて、我々のお客様を紹介させていただく『お客様自慢』や、皆様からの「売りたい」「買いたい」「PRしたい」というビジネス情報を紹介する『ビジネス銀座』など、有益な情報を、毎月ご提供させていただきます。是非ご期待ください。

株式会社フォーバル 首都圏第二支社
支社長 行 辰哉



フォーバル首都圏第二支社のご紹介

株式会社フォーバル 首都圏第二支社は、主に東京23区の西部と西東京エリアを担当させていただいています。

残念ながら、「フォーバルは電話屋」「フォーバルはコピー屋」というイメージをお持ちのお客様も、まだまだいらっしゃるかもしれませんが、こうしたOA・情報通信機器の販売から、セキュリティ対策、事務所移転のトータルサポート、各種経営コンサルティングまで、オフィスにまつわる多くの商品・サービスをご提供させていただいています。



また、私たちは、お客様から「フォーバルに任せてあるから安心」「フォーバルに任せておけば安心」という一言をいただくために、業界で初めて、1社のお客様に対して、3名の異なるスキル・ミッションを持った担当者がチームとなり、サポートさせていただいています。

スタッフ毎の主な役割は、下記の通りです。

TA（テクニカル・アドバイザー）

=導入いただいた機器の保守・メンテナンスをサポートいたします

BA（ブロードバンド・アドバイザー）

=ブロードバンドの利活用についてアドバイスいたします

SA（ソリューション・アドバイザー）

=お客様毎に最適な通信機器・サービスをご提案いたします



オフィスに関するお悩み、お困りごとがある際は、ご訪問させていただいている弊社スタッフに、まずは一声ご相談ください。

特集！お客様自慢！！

『お客様自慢！！』のコーナーでは、
私たちが毎月定期的に訪問させていただいている
お客様の中から、担当者一押しの
素晴らしい商品・サービスをお持ちの企業、
素敵な経営者・社員の方が働いている企業
を紹介させていただきます。

ブリーツ製品に絶対的な自信あり

HALLO HALLO

和紙の総合商社

わがみ堂

かゆいところに手が届くパターン外注

リズム

お客様自慢！！ CASE001 — プリーツ製品に絶対の自信 ハローハロー

HALLO HALO
all things must pass

株式会社ハローハロー <http://www.hallo-halo.co.jp/>
〒150-0001 東京都渋谷区神宮前4-4-11 センティネル原宿1F
TEL 03-3402-8686 / FAX 03-3402-8681



ハローハロー様のこだわり！

「プリーツ製品では、絶対的な自信があります」と、津吹 社長（写真右）、山田専務（写真中央）とノコ・オーノ先生（写真左）。積み上げてきたスタッフの実績・ノウハウはもとより、プリーツ専用の合弁工場が上海にあり、ノコ・オーノでしか、生産できない商品が一番の強みです。戸田 恵子さん、榊原 郁恵さん、松井 和代さん、阿木 耀子さん、寿美花代さんなど、有名芸能人にも愛用ユーザーが多数！ショップに行けば、憧れのあの芸能人に会えるかも！？

GO

興味を持たれた方は、「フォーバルのコーレアを見ました」と、TEL03-3402-8686(担当経理)まで、直接ご連絡をお願いします。

取材冒頭、「アリとギリギリに例えたら、うちはギリギリの部類かな？」と津吹社長。

「今、どこを見渡しても“不況”という話ばかりで、皆さん経費削減や無駄な出費を抑えることに取り組まれていると思います。そんな中、うちの商品は、はっきり言って安くありませんし、どちらかと言えば日常生活で絶対必要と言い切ることのできない商品です。それだけに、【ノコ・オーノ商品】を、利用していただいたお客様には、『ハッピーな気持ちになっていただきたい』『日本の女性をハッピーな気持ちにさせていきたい』と、スタッフ一同の熱い思いが込められています。女性が元気に、ハッピーになれば、家庭も、職場も、みんな元気に！ひいては日本全体が元気になりますね！ちょっと、話が大きくなったかな？」と、とても楽しく、冗談交じりにハローハローさんのモットーを熱く語ってくれました。

その隣で「私達スタッフは、アリですよ！」（笑）とノコ先生。「デザインを商品にするまでに、事務所のスタッフ・上海工場との打ち合わせ等、いろんな作業があるんですよ！」と、素敵な笑顔で話されていました。

ノコ・倶楽部



ノコ先生を中心に、さまざまな活動を展開中です。

例えば、会員の皆さんが、新作のモデルになるファッションショー。

皆さん、初めはとても照れている様子でしたが、次第にトップモデル気分にとっても綺麗に輝いている皆さんの姿を見て「開催して、良かった」とノコ先生。モデルになっていただいた皆さんには、それぞれ賞を準備し、最後は表彰式が行われました。



その他、ノコ・オーノ・デザインを愛用されている戸田 恵子さんの舞台観覧＆お食事会等、イベントが盛り沢山の「ノコ倶楽部」は、現在、会員募集中です。

フォーバルさんのお客様からも、是非、会員になっていただけますよう、スタッフ一同、心よりお待ちしております！

ショップからのご案内

4・5月は、夏物が展示されております。新作が多数ありますので、お近くに来た際は、是非、お立ち寄り下さい。

☆☆店舗住所☆☆

東京都渋谷区神宮前4-4-12



また、「TVショッピング専門チャンネルのQVCで放映されたところ、沢山のご注文をいただいたんですよ！メディアの影響力には、ビックリしました。」と社長。皆様も機会がありましたら、是非一度、ご覧ください。

フォーバル担当より

津吹社長をはじめ、皆さん本当に良い方々ばかりということが、取材をお願いした一番の理由です。

飲み会にも誘っていただいたことから、社員の皆さんを名前で呼ばせていただくようになりました。もちろん私のことも、「フォーバルさん」ではなく「伊辺さん」と声を掛けていただいていますので、とても親近感を感じております。

フォーバルの窓口を担当していただいている、経理の方々には、私からの連絡事項を、津吹 社長をはじめ皆さんに円滑にお伝えしていただいております。とても助かっています。感謝感謝です！

最後に、いつも伺いさせていただいても、「いらっしゃいよろしくね」「おはようございます」等、活気あふれる皆様から、パワーを分けて頂いているようで、伺いするのがとても楽しみなお客様です。

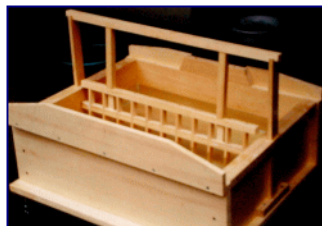


(担当ブロードバンドアドバイザー
伊辺 光広)

お客様自慢！！ CASE002 — 和紙のわがみ堂



株式会社わがみ堂
〒112-0001 東京都文京区白山4-33-6
TEL 03-3813-7117 / FAX 03-3813-8299
<http://www.cna.ne.jp/~wagami/>



わがみ堂様のこだわり！

わがみ堂様は、和紙の総合商社です。

和紙の印刷から出版、紙漉き道具から原料まで取り扱っています。全国約450軒の手漉き和紙の漉き場から、どこかの紙でも注文することができます。なんと、和紙の辞典を日本で初めて出版したのもわがみ堂様なのです！



GO

興味を持たれた方は、「フォーバルのコーレアを見ました」と、TEL03-3813-7117(浅野社長)まで、直接ご連絡をお願いします。

「優しく温もりのある和紙は、あわただしい現代生活にもっと役立つ力を持っている。」

こうした信念でわがみ堂・浅野社長は、和紙の知識のさらなる普及、用途の拡大を目指し、全国手漉き和紙連合会の皆様と協力して啓蒙活動に取り組まれているそうです。

「和紙は使われてこそ存在価値が示されます。これからも使う人と漉く人たちのつなぎ役として、皆様のお役に立ちたいと思っています。」「日本らしさ」とは、先端技術と伝統技術(工芸)の2つの顔があってこそ輝くもの。伝統工芸の和紙を、もっと皆様の生活に生かしていただくため、新しい使い方を皆様と一緒に考えていきたいと思っています。」と浅野社長は、和紙に対する思いを熱く語っていただきました。

お勧め商品・サービス

わがみ堂様の数ある商品・サービスの中から、今回は、特にお勧め商品を2つご紹介させていただきます。

まず1つ目は、「大きな和紙を受注生産できること」です。写真は、実際に椿山荘ホテル、MGMグランドホテルマカオの内装に採用された事例です。



2つ目は、見本帖です。日本で開催されたサミットの際、日本国政府のお土産として、各国首脳に贈られ、大変喜ばれたそうです。



フォーバル担当より



浅野社長への取材を通して感じたのは、和紙に対する愛着と和紙の良さを国民の皆さんに知ってもらおうという、純粋で熱い思いです。以前は、和紙については諸説あり、共通した辞典をつくるのは困難だったそうです。それを日本で初めて作り、世に送り出したのが、わがみ堂様の誇りと感じました。今では、浅野社長は、全和連のアドバイザーも務められているそうです。浅野社長！今後ともフォーバルとのお付き合いをお願いいたします。(担当ソリューションアドバイザー 増田 洋一郎)

わがみ堂・浅野社長様には、事務機器の導入・サポート相談まで、いつもご指名でご愛顧いただいております。事務機に和紙を使用するシーンは少ないですが、初めてお会いしたときにうかがった、全国の職人の方々やユーザー層の厚さのお話には、驚きました。日本の伝統である和紙へのこだわりに応えるべく、サポートいたします。これからもよろしく願いいたします！(担当テクニカルアドバイザー)

お客様自慢！！ CASE003 - アパレル外注パターンのリズム



有限会社リズム
〒150-0001
渋谷区神宮前1-1-5 グランスイート神宮前702
TEL 03-5770-4785 / FAX 03-5770-4786

リズム様のこだわり！

感謝・謙虚・誠実をモットーに掲げるリズム様。

いただいたご注文に対して、お客様のアパレル業界におけるポジション、そのブランドのマーケティングをきっちり行い、パターン作成を開始するそうです。

お客様に対して親身に、かゆいところに手が届く作成と対応を、是非お試しください！

GO

興味を持たれた方は、「フォーバルのコーレアを見ました」と、rism@ae.em-net.ne.jpまで、メールでご連絡をお願いします。



取材では、会社のことだけでなく、坂本社長の半生をうかがうことができました。

当初はスタイリストを目指し、専門学校に入学、次第に自分のブランドを作りたいことを志されたそうです。卒業後、2000着に上るオリジナル製品（インディーズ）を作成するも、「夢ばかり追いかけても」と26歳でアパレルメーカーに就職。しかし、夢が諦めきれず、28歳で知人と原宿にショップをオープンするも、わずか1年で共同経営から外れることに。その後、29歳で大手アパレルメーカーに再度就職され、得意のパターンで実力を発揮、順調にポジションを獲得されました。しかし、恩人のアドバイスで独立を決意、2008年3月、31歳で有限会社リズムを設立。

現在は3名の社員と外部のパートナー8名の計11名体制で、8社のパターンを請け負い、15ブランドのパターンを作成されているそうです。

坂本社長から一言



現状、不定期ですが、アパレル業界の方々約20名と交流会を実施しております。

今後は、広く異業種交流会も定期的に行う予定です。フォーバルさんのお客様からも、参加していただくと幸いです。異業種交流会会員は、随時募集中です。宜しくお願いいたします。

rism@ae.em-net.ne.jp

お勧め商品・サービス



外注パターン作成で、業界一安い＆早いが一番の売りです。是非一度、お試しいただき、他社にはない安さ＆早さを実感してください。

今年の2月で創業から満1年経ちましたが、これまでクレームをいただいた事は1度もないそうです！坂本社長は、笑いながら「19歳～32歳の14年間、パターン引いております。ある意味、“パターンおたく”な部分があります。」とおっしゃっていました。

アピール情報



アパレル業界の方とは限らずに、工場・製作・デザイン等々の、ご相談がありましたら、お気軽にご連絡下さい。バッチリ対応させていただきます。

これまでの事例ですと、新規オープンのラーメン屋さん、ショップ販売員さんのオリジナルデザインTシャツ等を、デザインから、作成まで全て対応させていただきました。ご連絡、お待ちしております！

rism@ae.em-net.ne.jp

フォーバル担当より



今回、リズム・坂本社長に取材を、お願いした理由は、率直な感想として、「ひたすら仕事をされている【職人】だ！」と思ったところからです。

起業された時から、フォーバルのお客様になっていただいたこともありますし、私がサポートさせていただいている地域が、千駄ヶ谷と神宮前というある意味、アパレルさんの街でしたので、何か力になりたいなとずっと思っていました。

(担当ブロードバンドアドバイザー 伊辺 光広)

予告!

ビジネス銀座

はじめます。

Coreea では、皆様のビジネスを活性化させるお手伝いを
お手伝いさせていただくため、

売りたい

買いたい

PR情報

情報をご紹介します。

ご希望のお客様は、右ページのビジネス情報掲載申込書に、必要事項
をご記入いただき、弊社までFAXにてお送りください。

買いたい

(見本)渋谷駅近辺に移転する
予定です。条件に合う事務
所情報を探しています

この不況で、賃料相場が下がっていると聞いているので、移転を考えています。場所は、取引先とのやりとりの利便性を考え、渋谷駅近辺が第一候補です。この機会に、これまで2つに分かれていた事務所を統合したいので、広さとしては25～30坪の賃貸物件が希望です。その他の条件としては、賃料15,000円/坪以下(共益費込み)、駅から徒歩10分圏内、入居時期は9月以降です。総務専任のスタッフがいるわけではないので、あまり手間暇を掛けたくはありません。いろいろな業者と折衝するのも面倒ですから、「仲介手数料がかからない」「引越も含めてトータルで任せることができる」等、何か強みのある業者を探しています。良い情報があれば、教えてください。



株式会社〇〇

<http://www.XXXX.co.jp>

〒141-0000

東京都品川区〇〇 〇〇ビル3階

TEL.03-XXXX-XXXX 担当: 〇〇 様

XXXX@XXXX.co.jp

PR情報

(見本)経営者向けセミナー
「元気が出る社長」を開催しま
す。是非、ご参加ください!

私たちは、「常に“新しいあたりまえ”を創造する“社会価値創出企業”を目指す」を企業理念に掲げ、新たなビジネス機会の創造に挑戦しています。1980年の創業以来、私たちがお客様にご提案してきた一つ、一つが、「新しいあたりまえ」として、世の中に広まり、その結果、通信料金の値下げや通信サービスの向上に寄与してきました。この度は、「こんな不況は元気を出せば吹っ飛ばせる!」をテーマに、経営者向けのセミナーを開催いたします。是非、ご参加ください。

開催日: 5月27日(水)

時間: 13:00～16:00

場所: 〇〇会議室

参加費: 10,000円(「コーレア

を見た」で2,000円割引!)

申込方法: 弊社ホームページ
からお申し込みください。



株式会社△△

<http://www.XXXX.co.jp>

〒141-0000

東京都品川区〇〇 〇〇ビル3階

TEL.03-XXXX-XXXX 担当: 〇〇 様

XXXX@XXXX.co.jp

FAX番号：03-5464-6140までご送付ください

(400字)

○万が一、コーレアに掲載された情報からトラブルが発生した場合は、当事者同士が責任を持って解決してください。

受付番号: _____

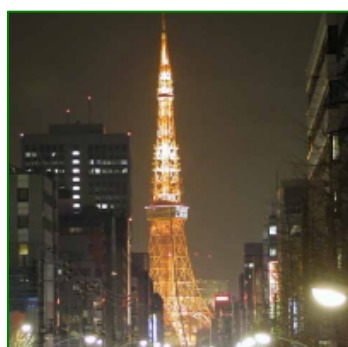
フォーバルのガンバルマン！ 移転ソリューション部門紹介

本コーナーでは、お客様のために頑張るフォーバル社員を紹介させていただきます。
第1回は、移転ソリューションを担当する部門から、「フォーバルのねずみ男」こと、菅 光也の登場。製造系・医療系企業向けに人材派遣を行っているタクトシステム株式会社から、移転に関する全ての交渉窓口をフォーバルに一本化して任せていただいた結果、「手間がかからず楽に引越ができた」と満足いただくことができた成功事例です。

TACT
タクトシステム株式会社

様

<http://www.tact-system.jp/> 事業内容:人材派遣



導入の背景

- はじめは情報収集がきっかけ
- 漠然とした希望が、情報を集めていくうちに具現化

4年ほど前から、フォーバルのFTフォンを導入していました。営業担当者から、引越をしたいという話をしたところ、移転プロジェクトの担当者から、「引っ越しするそうですね」と連絡をいただきました。

移転に関する情報提供をしてくれるというので、「賃料の相場だけでも聞いておこうかな？」と、軽い気持ちで来てもらいました。

その時点では、「手狭だし、これから人を増やすためにもっと良い事務所に移転したいなあ」と、**漠然とした希望はあったものの、「ただ倒れだし、当面はこのままでいいや」と考えていました。**

しかし、移転のために準備すべき事や、物件情報を提供してもらいうちに、**気持ちも含め、移転プランが具現化してきたため、元の事務所は解約を申し込みました。**

導入の決め手

- きれいで広い事務所に、社員のモチベーションも向上
- 取引先からの評判も上々

時間が無い中でしたが、物件探しから移転の準備まで、トントン拍子に進みました。

最終的に決めたのは、フォーバルに一番初めに情報をもらった、田町の新築ビルです。

「悪くないけど、もっと良い物件があるのでは？」と思い、他の業者からも、いろいろと物件を紹介してもらいましたが、結局、田町の物件よりも良い条件のところはありませんでした。

「もう空気がなくなっちゃいますよ」と言われ、実際に事務所に案内していただいたところ、一目で気に入ったので、その場で契約を決めました。

きれいで広くなったので、社員のモチベーションも上がっていますし、「良い事務所ですね」と取引先からの評判も上々です。もう元の事務所には戻れませんね。

導入の成果

- 移転に関する全てをフォーバルに任せ、とても楽でした。
- 次の移転もお任せしたい

移転に関する全てをフォーバルにやってもらったので、とても楽でした。

事務所の仲介、引越し、内装、OAの窓口をしてくれましたが、これを業者毎にバラバラに打ち合わせしなければいけなかったら大変だったと思います。

当社の事務担当者も、「大変だから本当にイヤ」といっていましたが、引越の楽々パックのように、事前の準備もそれほど負担になることはありませんでした。

レイアウトや内装に関しても、私の希望をきちんと取り入れてくれましたし、狭い事務所ながら有効に使えているので、大変満足しています。

次に移転する時も、全てをお任せできるフォーバルにお願いしたいと思います。

物件探しから、引越、内装、OAまで全ておまかせ！

経営者は引越と同時に多くの悩みを抱えます。



任せて安心！フォーバルがあるじゃないか！！

今までのやり方ではOAのみ



これからは全部フォーバルにお任せ



【お客様の声】



フォーバルが、移転に関する総合窓口になってくれたので、スムーズに引越できました。

タクトシステム株式会社
代表取締役 島田 英也 様

フォーバルが事務所の仲介をしていることも知りませんでしたので、そういう意味では、タイミング良く移転の相談ができ、良かったです。

前の事務所の際は、物件探しはもちろん、電話回線の手配も全て自分で行いましたが、現在は、本業が忙しく、移転準備だけに時間を割くことができませんでした。

今回は、物件仲介だけでなく、内装も引越しも全て菅さんが窓口になってくれました。レイアウトやデザインも一緒に考えてくれたので、大変助かりました。

菅さんが間に入ってくれたことで、期限通りにスムーズに移転準備を進めることができました。いい事務所に移転するきっかけを作っていただき、感謝しています。

【担当コーディネーターの声】



フォーバルが引越の総合窓口となりますので、お客様は本来の業務に専念してください。

株式会社フォーバル 首都圏第二支社
菅 光也

フォーバルでは、お客様が事務所を移転する際に必要となる、物件探し、運送、内装、そしてOA機器まで、ワンストップでマネジメントする新しいソリューションを提供しています。

お客様は引越しが決まると、非常に多くの労力を割かなければなりません。そこでフォーバルが、お客様に代わって、不動産、内装、引越等の総合窓口となることで、お客様は雑務から解放され、本来の業務に専念していただくことができます。

お客様の事務所移転をコーディネートさせていただき、「ありがとう」という感謝の言葉をいただくたびに、引越の総合窓口というサービスは、お客様に満足を提供できているという手応えを感じています。

ご相談、お見積もり無料です！

お気軽にご相談下さい。

経費削減移転もご連絡お待ちしております！



Angel Number fortune



占いの手順

1. 生年月日から今月のエンジェルナンバーを計算。
2. 計算したAngel Numberが今月の運勢です。

今月のAngel Numberは「5」

計算方法

生まれた月と日にちの数字をバラバラにして、足します。

1974年2月14日生まれの人の場合 $2+1+4=7 \cdots \cdots ①$

①で出た数字に3月の数「5」を足します。 $7+5=12$

※ 二桁になった場合は数字を更にバラバラにして足します。 $1+2=3$

1974年2月14日生まれの人の今月のエンジェル・ナンバーは3です。

(エンジェル・ナンバーは毎月変わります。)

Angel Number1

憧れの人とお近づきになれそう。
積極的なアプローチが◎。

仕事★★★★☆
恋愛★★★★★
金運★★★★☆

Angel Number2

嘘の情報に惑わされがち。
しっかり調査しましょう。

仕事★★★★☆
恋愛★★★★☆
金運★★★★★

Angel Number3

楽しいことが多い月。
友人が増えます。

仕事★★★★★
恋愛★★★★☆
金運★★★★☆

Angel Number4

あなたの特技を披露する
機会に恵まれ、一躍注目を
集めるでしょう。

仕事★★★★★
恋愛★★★★☆
金運★★★★☆

Angel Number5

記憶力が高まります。
勉強、習い事などを吉。

仕事★★★★★
恋愛★★★★☆
金運★★★★☆

Angel Number6

雑誌などで見つけた情報を
メモしておくと思わぬところで
後で役に立つでしょう。

仕事★★★★★
恋愛★★★★☆
金運★★★★☆

Angel Number7

天使のグッズを持っておくと、
金運、くじ運、プレゼント運
などが良くなります。

仕事★★★★★
恋愛★★★★☆
金運★★★★☆

Angel Number8

見栄を張って出費がかさみがち。
見栄は捨てて節約に励みましょう。

仕事★★★★★
恋愛★★★★☆
金運★★★★☆

Angel Number9

あらゆる面において、
自制心を保ちにくい時。
気を引き締めて。

仕事★★★★★
恋愛★★★★☆
金運★★★★☆

編集後記

コーレアは、フォーバル九州支店で2年前から発行している情報誌です。首都圏版も、表紙や占いは、同じですが、内容は全くの首都圏オリジナルです。社員が自ら企画し、自ら取材を行い、自ら誌面を作成している手作り情報誌ですので、見苦しい点はあるかもしれませんが、その分、心を込めて仕上げています。創刊号の今回は、この誌面をご覧になっているだけの方が大半だと思いますが、これからドンドン取材のお願いもさせていただきますので、是非ご活用ください。よろしくお願ひいたします。

コーレアについて

コーレアの花には「お互いをよく知る」という花言葉があります。
本誌:Coreea(コーレア)は、フォーバルを通じてお客様同士がお互いを知るためのきっかけとなることを目的としています。そのため、掲載や配布は、全て無料で
行っております。
首都圏の各企業様に弊社の担当者が直接配布させていただいており、毎月2800部を発行しております。

表紙イラスト

似顔絵師
永野 真希子



昭和48年生まれ
九州造形短期大学卒業
1年間の研修を終え、2003年よりキャナルシティ博多で似顔絵師として活躍。
ウェルカムボードや贈り物としての似顔絵は、益々好評で最近ファンも増え、行列も見られる。元気で明るい人柄も好評！

ゼナ 似顔絵 検索



Angel Number Fortune

サラスヴィー
奈奈



前世体験をきっかけに占いの世界へ。西洋占星術、タロット、気学、易など幅広い占術を持つ。
鑑定場所:キャナルシティ博多地下1階ウルトラマンワールド横
営業日:火・木・土・第3・4金曜日(11:00~20:00)
料金:1件1,000円、総合3,000円
お問い合わせ:
(有)ゼナ092-481-3556

発行:株式会社フォーバル 首都圏第二支社
〒150-0002 東京都渋谷区渋谷2-17-5 シオノギ渋谷ビル11F
<http://www.forval.co.jp>
お問合せ Tel:0120-81-4086 Fax:0120-81-4087

フォーバル
担当